La actualidad y los desafíos de la
INDUSTRIA NACIONAL

En este informe, los protagonistas de nuestro sector, trazan un balance de la actividad y proyectan un escenario auspicioso.

En nuestra edición online **TIENDA DE PRODUCTOS** de fabricación nacional

Número 140
Jul/Ago ´21

Negocios de Seguridad®

Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

GARNET TECHNOLOGY

Evolucionamos creando productos para el mundo que viene.

Paneles y Teclados, Sirenas, **Comunicadores,**
Control de accesos, **Sensores Cableados,**
Dispositivos Inalámbricos.

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics

SWITCH DISEÑADOS **PARA CÁMARAS IP**

Web Garnet

Garnet Technology es una compañía con más de 30 años de experiencia en Argentina. Hoy, con presencia en varios países latinoamericanos, continúa su carrera internacional.

El compromiso de una empresa con experiencia en la innovación tecnológica

Actualmente es **líder en fabricación de dispositivos de alarmas** y compite con las grandes marcas mundiales. Las inversiones en investigación y desarrollo son la clave con las que **Garnet Technology** trabaja diariamente, junto con un plantel de profesionales, diseñando, fabricando y vendiendo productos para el mercado de monitoreo y auto monitoreo.

En el pasado, bajo el nombre de Alonso Alarmas, **Garnet** inició sus actividades con la fabricación de campanas para alarmas.

Uno de los hechos impulsores más importantes de la compañía fue en el año 2000, cuando se lanzó al mercado una nueva línea de sirenas electrónicas inteligentes, denominada "Serie 2000", que cambió el concepto de la sirena tradicional.

En 2003, la empresa incorporó a su producción **tecnología de última generación** para la fabricación de sus productos, una línea totalmente automatizada de inserción de componentes en SMD. Así, logró la más alta calidad en sus productos y automatización para mantener estándares de calidad a nivel internacional.

El mayor éxito de la empresa llegó con el lanzamiento del panel de alarmas A2K4, que luego llegó a ser el más vendido en Argentina y países vecinos.

En el año 2013, lanzó la nueva generación de paneles con comunicación en la nube; a partir de allí, siguió un gran número de productos.

En 2020, un año difícil por el inicio de la pandemia, no fue un obstáculo. Se lanzó al mercado la nueva línea llamada ¨**Titanium**¨, exclusivamente pensada para empresas de monitoreo. Son productos preparados para reportar eventos al usuario final, sin interferir con el negocio de la estación de monitoreo.

Con distintas opciones de comunicación telefónica, datos móviles y WiFi, los paneles de la línea Titanium ofrecen una solución completa en términos de comunicación hacia la estación de monitoreo. Asimismo, los nuevos modelos de comunicadores permiten la programación mediante una exclusiva *app* llamada **Garnet Programmer**.

Esta aplicación permite programar tanto los comunicadores como así también los paneles de alarma. De esta manera, se transforma en una herramienta práctica y sencilla para los instaladores.

Video App Garnet Programmer

La nueva tecnología de **Garnet** cuenta además con una aplicación enfocada al usuario final con la posibilidad de controlar el panel, recibir eventos, visualizar cámaras en tiempo real y automatizar salidas mediante, por ejemplo, la activación de luces de forma manual o programada por días de la semana y horarios.

Video App Garnet Control

Actualmente la empresa posee **más de 40 distribuidores en Argentina**, que cubren todo el territorio nacional. Pero además, cuenta con una importante presencia en países como Uruguay, Paraguay y Chile: una expansión del negocio hacia el resto del continente.

Por otra parte, un canal de comercializacion que también está en plena expansión son las **empresas de monitoreo**, quienes hoy compran de forma directa desde fábrica y obtienen un soporte totalmente personalizado.

Su premisa: evolucionar ayer, hoy y siempre

1967 - FUNDACIÓN

Alonso es fundada, y sus esfuerzos son dedicados al ramo metalúrgico.

1987 - INICIO DE ACTIVIDADES

Inicia sus actividades en el rubro de la seguridad como fabricante de gabinetes metálicos para empresas nacionales.

1991 - 1ª SIRENA

La empresa fabrica su primera sirena exponencial y al poco tiempo comienza a fabricar una campana de seguridad. A su vez inicia la promoción de sus productos en todo el país.

1995 - ALONSO HNOS.

El 2 de enero nace Alonso Hnos. Sirenas S.A. año también en que se inicia su proyección internacional. Logran exportar a más de 10 países se afianzan aún más en el mercado local.

2000 - EXPO SEGURIDAD

La firma presenta en la Expo Seguridad de Miami su nueva línea de sirenas de policarbonato llamada "Serie 2000". Esta innovadora línea de sirenas microprocesadas marca una nueva tendencia en lo que hace a sonorización.

2002 - NUEVOS PRODUCTOS

Época de plena crisis, comienza a desarrollar nuevos productos. En el 2003 saca a la venta su primer detector infrarrojo pasivo "Escudo", que por su calidad y precio se convierte en un éxito de ventas.

2005 - PANEL A2K4

Nace el panel A2K4, único de su tipo fabricado en nuestro país. Se obtienen las normas internacionales de calidad y seguridad, y se exporta a más de 11 países de América y Europa.

2007 - NUEVA PLANTA

La fábrica construye una nueva planta industrial de 800 m² y 3 pisos, e instala una línea de montaje de componentes de SMD de última generación con una capacidad de inserción de 30.000 componentes por hora.

2010 - DETECTOR DGB-2

La compañía presenta su nuevo desarrollo, el detector DIGIBiT-2 Pet con gran inmunidad a falsas alarmas gracias a su procesamiento digital y doble PIR.

2013 - PANEL A2K8

Lanza al mercado su panel de 32 zonas híbrido A2K8 (cableado e inalámbrico) con ventajas significativas, que incluye un módulo de comunicación por GPRS llamado G2K8.

2014 - PANEL A2K4-NG

En mayo frente a mas 100 personas de distintas provincias y países de Latinoamérica, se presenta la nueva generación de A2K4 llamada A2K4-NG.

2015 - MÓDULO IP-400

Se lanza al mercado el módulo IP-400 y con él la posibilidad de realizar monitoreo mediante internet, entre otras funciones. Asimismo la nueva *app* "Alarm Control" se transforma rápidamente en una interfaz de usuario ideal para control a distancia.

2017 - IR-1000 - IR-800

Se lanza al mercado la família de detectores de exterior IR-1000 y los nuevos detectores de interior IR-800.

2018 - CONTROL DE ACCESOS

Se lanza al mercado el control de accesos Pivot Access, un producto sencillo y efectivo, ideal para agregar más valor a las instalaciones y sumar más servicios de monitoreo.

2019 - GARNET TECHNOLOGY

Alonso Alarmas evoluciona y se reconvierte para presentarse con una nueva imagen de marca, Garnet Technology.

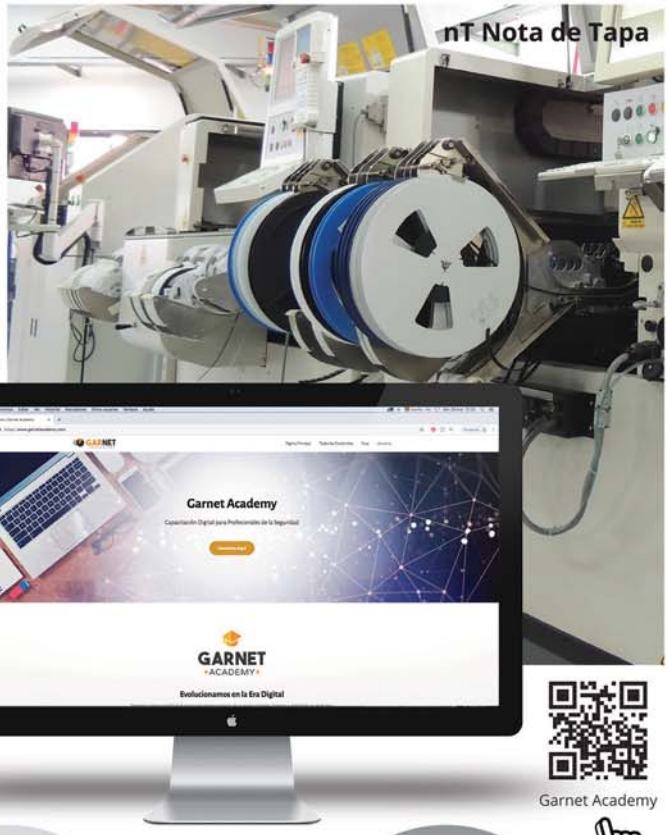
2020 - LANZAMIENTO DE NUEVOS PRODUCTOS

Paneles, comunicadores y *apps* se suman a las líneas tradicionales de productos. Nace Titanium.

Uno de los puntos más fuertes de Garnet Technology es el **soporte técnico y de ingeniería** que brinda el contacto directo con los ingenieros de I+D, lo cual es crucial para la generación de negocios.

El **stock permanente** y las **entregas inmediatas** también se han transformado en una propuesta de valor importante, como así también el **soporte de capacitaciones y certificaciones de productos** para instaladores a través de Garnet Academy.

Esta última es una **plataforma de capacitación *online*** que contiene la certificación de productos, charlas con expertos, transmisiones en vivo y mucho más. Todo esto es acompañado por un departamento de comunicación destinado a dar soporte de marketing a cada cliente. Políticas de trabajo claras y colaborativas son la clave del éxito.



Garnet Academy

Lic. Diego Madeo
Gerente Comercial & MKT Latinoamérica

"Nuestro objetivo es la satisfacción total de los clientes a través de productos que compiten a nivel mundial con las mejores marcas.
Con Garnet es posible ofrecer tecnologías que le permitan al instalador o empresa de monitoreo brindar mayor valor agregado con características destacadas y así hacer que el cliente perciba el servicio de manera diferente"

Ing. Alejandro Rudi
Dpto. de Investigación y Desarrollo

"Desarrollamos productos dándole prioridad a la experiencia de usuario. La importancia del departamento de Ingeniería en la relación con el cliente es vital para nosotros. Comprender las necesidades del mercado es el primer factor dentro de una extensa cadena del proceso de producción hasta tener el producto listo para su comercialización."

Ing. Juan Manuel Alonso
Dpto. de Investigación y Desarrollo

"Tecnología, innovación y digitalización de los procesos en la producción y los flujos de trabajo en la empresa nos permiten mayor productividad. Estamos en el camino de la mejora continua, realizando grandes inversiones que hoy están impactando positivamente en la comercialización internacional."

Foto archivo año 2019

Hoy **Garnet Technology** cuenta con más de 50 miembros que están en constante desarrollo personal mediante formaciones. De esta manera, **la empresa contribuye indirectamente con el crecimiento de sus clientes a través del asesoramiento, la capacitación y el apoyo constante que brinda todo el personal.**

La naturaleza innovadora de los productos que la compañía desarrolla es el resultado directo de un prestigioso grupo de personas abocadas a brindar lo mejor en el mercado que la seguridad.

www.garnet.com.ar

+54 (11) 7078-6869
info@garnet.com.ar

Control completo con la aplicación Garnet Control.

Activar y desactivar el panel, recibir notificaciones, encender una luz, activar la sirena, ver imágenes en tiempo real. Todo desde una sola aplicación que el usuario podrá descargar gratuitamente. Garnet Control funciona con la familia de comunicadores Garnet y se encuentra disponible en las tiendas App Store y Google Play.

GARNET
TECHNOLOGY

- Como empresa, ¿pudo acceder a créditos con tasas preferenciales para la producción?

Solemos utilizar nuestro propio capital de trabajo y, gracias a eso, no tuvimos la necesidad de buscar créditos.

- ¿Tiene algún inconveniente en la importación o abastecimiento local de insumos, partes y piezas para la producción? ¿Y en el pago al exterior de esos insumos?

La situación es muy compleja y esperamos que se resuelva lo más pronto posible.

- ¿Tienen proyectado diseñar y fabricar nuevas soluciones?

Siempre trabajamos para superarnos. Hay varios subproductos en desarrollo, muchos de ellos gracias al *feedback* del canal. Próximamente formalizaremos algunos usos de Euro Cerco para otras aplicaciones dentro de la seguridad electrónica, como soporte para controles de accesos, de barreras infrarrojas y hasta para cámaras de videovigilancia.

- ¿Qué expectativas de crecimiento tienen?

Tenemos una gran expectativa de continuar con nuestro crecimiento, con más distribuidores en el Área Metropolitana, y aspiramos a llegar a todo el interior del país con distribuidores locales en las ciudades más importantes de cada provincia.

Diego Madeo

Gerente Comercial & de MKT

Latinoamérica de Garnet Technology

- ¿Hacia qué segmento de la seguridad está enfocada su empresa?

Garnet Technology está enfocada en el diseño y la fabricación de alarmas monitoreadas y automonitoreadas.

¿En qué momento considera que se encuentra la industria nacional en general y su empresa en particular?

Desde una perspectiva macroeconómica, la competitividad de un país es el sustento fundamental del desarrollo económico, del empleo y de la prosperidad; Argentina no es el ejemplo de los últimos años. Asimismo, hoy se suman nuevos desafíos: la turbulencia social y tecnológica nos obliga a estar más alertas, dejamos de estar en equilibrio para convertirnos en acróbatas de un mundo que cambia constantemente. Hoy no existe dirigir una empresa sin innovar y eso es lo que estamos haciendo en Garnet Technology día a día.

Bajo un contexto de cambio constante, la empresa sigue firme en su decisión de invertir para seguir promoviendo en el mercado argentino e internacional más productos y soluciones innovadoras con tecnología de vanguardia. En el último año, la empresa mostró un crecimiento sin precedentes que la llevó a reorganizar la estrategia tanto de producción como de logística.

En la actualidad, nuestro desafío es lograr una plataforma de trabajo lo suficientemente sólida para seguir prosperando y creciendo en los diferentes segmentos del mercado.

- ¿Vende en el país, exporta o ambas? ¿Qué ventajas ofrece fabricar en el país?

La mayoría del negocio se concentra en Argentina, pero en los últimos meses iniciamos una campaña muy fuerte de expansión en Latinoamérica y hoy estamos exportando a varios países latinos. Esto se produce en el contexto del nuevo porfolio de productos que la empresa lanzó a mediados del año pasado. Fabricar en el país hoy no tiene demasiadas ventajas, pero la pregunta es: ¿es necesario que haya ventajas para fabricar en un país tan cambiante? Creo firmemente en el desarrollo competitivo de la empresa; esta es la clave, es la plataforma de la creación de valor económico de cualquier organización. Es la manera de lograr que la empresa valga más, el instrumento ideal para incrementar constantemente los recursos tangibles e intangibles.

- ¿Tiene algún inconveniente en la importación o abastecimiento local de insumos, partes y piezas para la producción? ¿Y en el pago al exterior de esos insumos?

Los problemas hoy no existen por regulaciones o temas nacionales. Estamos transitando por primera vez una escasez global de semiconductores que está afectando el mercado mundial. En este momento, los plazos de entrega de muchos semiconductores son de un año. Industrias como la inteligencia artificial, las compañías de 5G, los automóviles eléctricos y los nuevos dispositivos médicos están en auge, y los gigantes como Apple, Huawei y Tesla iniciaron pedidos muy grandes a los fabricantes de chips, lo cual agravó la situación habitual entre la oferta y la demanda de componentes. Asimismo, la recuperación de la economía en otros continentes, luego de los primeros meses del COVID-19, condujo a una creciente demanda para la reactivación del mercado, por lo que los fabricantes de chips recibieron pedidos que estaban más allá de su plan original. Hoy estamos observando no solo esta situación de desabastecimiento sino un incremento en dólares de los componentes a nivel mundial, una situación que hacía muchos años no sucedía.

- ¿Tienen proyectado diseñar y fabricar nuevas soluciones?

Entendemos que el mercado profesional requiere de nuevas soluciones y, en ese contexto, trabajamos no solo la experiencia del producto para el público final, sino que también pensamos en la facilidad y rapidez de programación que requieren los técnicos hoy en las instalaciones. En las nuevas versiones será posible programar cada equipo vía *app*.

- ¿Qué expectativas de crecimiento tienen?

Realmente tenemos muchas y muy buenas expectativas. El mercado de la seguridad en Argentina aún no está totalmente desarrollado. Hay mucho por hacer y la responsabilidad de seguir profesionalizando y ampliando los diferentes segmentos de mercado que consumen seguridad electrónica recae sobre nosotros, no solo fabricantes sino grandes importadores de productos. Debemos seguir trabajando mancomunadamente para incrementar la demanda a nivel regional.

Detector de exteriores IR-1000

GARNET TECHNOLOGY
+54 11 7078-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

La línea IR-1000 está diseñada para trabajar en ambientes externos en condiciones de intemperie gracias a su exclusivo diseño basado en la norma IP65. Se trata de un detector que permite una instalación sencilla y segura, que reduce al mínimo el tiempo de montaje y que garantiza la máxima eficiencia en detección e inmunidad ante falsas alarmas. Esto es posible gracias a su doble canal PIR con lentes independientes protegidos con filtros UV y niveles de detección diferenciados en su procesamiento de señal.

Los detectores están diseñados para trabajar en ambientes hostiles: su carcaza de plástico resistente cuenta con un burlete de goma que garantiza una aislación hermética. Esto ayuda a mantener el interior del dispositivo en excelentes condiciones con respecto a la humedad y otros factores que pudieran alterar su normal funcionamiento.

En sus dos versiones, cableada e inalámbrica, la familia IR-1000 es una excelente opción para la detección en exteriores, y brindan diferentes alternativas de cobertura gracias a sus lentes de cortina vertical y horizontal.

LENTES INTERCAMBIABLES

La familia IR-1000 viene provista con tres diferentes clases de lentes, que pueden ser intercambiados según las necesidades de detección y cobertura en la instalación.

- Lente Pet (L01-P): ideal para cubrir amplios espacios, ofrece cobertura de 11 x 11 metros y una inmunidad a mascotas de hasta 40 kilos.
- Lente Cortina horizontal (L02-H): genera un plano paralelo al piso. Por debajo de este plano el detector no producirá disparos.
- Lente Cortina vertical (L03-V): es utilizado para generar "paredes" virtuales y así crear un plano perpendicular al piso con una distancia de hasta 12 metros.

Así, el detector resulta un elemento muy versátil para aplicarse en escenarios complejos a proteger.

FILTRO ÓPTICO DE LUZ SOLAR

Especialmente diseñado para proteger los pirosensores de reflejos directos ocasionados por luces de autos en movimiento, superficies reflectantes o espejos de agua, se encarga de evitar posibles falsos disparos.

TECNOLOGÍA INALÁMBRICA

En los sistemas inalámbricos de doble vía, el detector podrá enviar un paquete de información al panel de alarmas y el panel podrá responderle con la información necesaria. Así, se establece un vínculo que ayuda al sistema a solucionar las deficiencias de las soluciones convencionales. ■